

kronospan worldwide

kronospan ist ein weltweit führender Hersteller von hochwertigen Holzwerkstoffen mit Standorten in Europa, Asien und den USA. Unsere Struktur ist geprägt von flachen Entscheidungshierarchien, globaler Expansion und hoher Ertragsorientierung.

Zur Verstärkung unseres Sales Teams suchen wir für den Standort Sanem (Luxembourg) eine/-n ambitionierte/-n und engagierte/-n

Verkäufer/in im Innendienst (w/m)

Aufgaben

- Telefonische Kundenbetreuung und -beratung
- Enge Zusammenarbeit mit dem Außendienstteam
- Auftragsannahme, -abwicklung und Nachbetreuung
- Angebotserstellung
- Abwicklung von Korrespondenz in Deutsch, Englisch und Französisch
- Tabellarische und graphische Datenaufbereitung
- Erstellung von Berichten

Qualifikation

- Erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Erste Berufserfahrung im Verkauf
- Sehr gute Englisch-, Deutsch- sowie Französischkenntnisse (Spanischkenntnisse von Vorteil)
- Versierter Umgang mit MS-Office
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Hohe Leistungsbereitschaft und Engagement
- Kommunikationsstärke und Durchsetzungsvermögen
- Selbstständige Arbeitsweise

Wir bieten eine interessante und herausfordernde Position in einer international erfolgreichen Unternehmensgruppe der Privatindustrie mit vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten sowie leistungsgerechter Vergütung.

www.kronospan.lu